



Die neuen Herausforderungen - Wir sind bei Ihnen! VSP - find your solutions

22.02.2019

INHALT

- » [Kein Problem ohne Lösung?
Durch Storytelling Türen öffnen!](#)
- » [Eigene Endkundenportallösungen -
Individuell, bezahlbar und schnell
realisiert!](#)
- » [Marktstudie und Webinar:
Welche Beratungssoftware ist für den
Verkauf geeignet?](#)
- » [Projekte: Allfinanzvertrieb sucht
Vertriebs- und Beratungssoftware!](#)
- » [Projekte: „Wer sucht, der findet“ -
IT-Job-Ausschreibungen!](#)

Sehr geehrte Damen und Herrn,

Nutzen Sie die neuen Herausforderungen positiv als Wegweiser und Impulsgeber. Dann werden Sie schnell feststellen, das es keine Hexerei ist, Kundenwiderstände zu überwinden, aus Beratung auch Verkauf zu machen, egal ob als Einzelmakler oder Vertrieb individuelle Endkunden-Online-Lösungen zu finden.

Mehr zu diesen und anderen "Problemen" und deren Lösungen erfahren Sie diese Woche in unserem Newsletter.

Viel Spaß beim lesen - wir arbeiten gerne für Sie.

Ihr
Martin Kinadeter

KEIN PROBLEM OHNE LÖSUNG? DURCH STORYTELLING TÜREN ÖFFNEN!



Wie Versicherungsberatungen für Kunden „sexy“ werden.

Vorsorgeberatung ist wichtig. Doch Vorsorge, Versicherungen und Altersarmut sind aus Kundensicht Reizthemen und sehr unsexy. Wir zeigen Ihnen durch welche zwei Dinge Sie dies bereits leicht ändern können.

Um was es sich handelt erfahren Sie [hier](#).

Wir bieten Ihnen ein kostenfreies Erstgespräch zum Thema "Erfolgreichere Kundengespräche durch Storytelling".

Termin: [hier](#)

Unser kostenfreies Webinar für Sie: „Durch Storytelling Türen öffnen“ am 06.03.2019 um 10:00 Uhr.

Anmeldung: [hier](#)

EIGENE ENDKUNDENPORTALLÖSUNGEN - INDIVIDUELL, BEZAHLBAR UND SCHNELL REALISIERT!



Endkundenerwartungen digital erfüllen.

Wie individuelle Endkunden-Portallösungen für Makler und Versicherer aussehen können und dabei helfen Geschäftsprozesse digital zu automatisieren, das zeigt das in Köln ansässige Unternehmen Smartlutions GmbH eindrucksvoll. Lange Warte- und Erledigungszeiten in der Versicherungsbranche gehören in Zukunft der Vergangenheit an.

Was im Einzelnen alles machbar ist, das verrät Geschäftsführer Michael Reusch in einem jüngst erschienenen Artikel des assekuranz-info-portal.de.

Weitere Informationen zum Unternehmen und Thema können Sie [hier](#) anfordern.

MARKTSTUDIE UND WEBINAR: WELCHE BERATUNGS SOFTWARE IST FÜR DEN VERKAUF GEEIGNET?



Wie Beratungssoftware dem Verkauf hilft! VSP-Marktstudie Beratungssoftware 2018

Antworten darauf welche verkäuferische Unterstützung Beratungssoftwareprodukte Anwendern anbietet und wie Programme zu diesem Thema aufgestellt sind, das erfahren Sie [hier](#).

Unser kostenfreies Webinar: „Wann Beratungssoftware verkauft“ am 01.03.2019 um 10:00 Uhr.
Anmeldung: [hier](#)

Kostenlose Kurzanalyse VSP-Marktstudie Beratungssoftware 2018.
Bestellung: [hier](#)

PROJEKTE: ALLFINANZVERTRIEB SUCHT VERTRIEBS- UND BERATUNGS SOFTWARE!



Vertriebs- und Beratungssoftware gesucht!

Ein Vertriebsunternehmen aus dem strukturierten Allfinanzvertrieb sucht für seinen Vertrieb eine moderne Vertriebs- und Beratungssoftware.

Informationen zum Projekt, wie zum Beispiel Anwenderzahl und weiteres, erhalten Sie [hier](#) in unserem [Projektportal](#).

Bewerbungen bitte per [E-Mail](#) an VSP

Kontakt für erste Fragen: [E-Mail](#)

PROJEKTE: „WER SUCHET, DER FINDET“ - IT-JOB-AUSSCHREIBUNGEN!



Sind Sie offen für eine berufliche Veränderung und Neuorientierung im IT-Bereich?

Gesucht werden im Kundenauftrag zwei IT-/Systemfachkräfte für den Bereich CRM-Software auf angestellter und/oder freiberuflicher Basis. Welche Aufgaben Sie als künftigen Stelleninhaber erwarten, das entnehmen Sie bitte den jeweiligen Stellenausschreibungen [0301](#) bzw. [0302](#).

Bewerbungen bitte per [E-Mail](#) an VSP

Kontakt für erste Fragen: [E-Mail](#)

[Eigene Daten ändern](#)

[Newsletter weiterempfehlen](#)

[Newsletter abmelden](#)

Sie sind mit folgender E-Mail-Adresse registriert: .
Ihre Daten werden nicht an Dritte weitergegeben. Haben Sie Fragen oder Anregungen?
Dann rufen Sie uns an oder senden Sie uns eine [Mail](#).

[VSP](#) Versicherungs Software Portal

Martin Kinadeter
Berner Weg 25 · D-22393 Hamburg
Telefon: +49 (40) 600 97 007

E-Mail: info@versicherungssoftwareportal.de · Internet: www.versicherungssoftwareportal.de

Die verwendeten Bilddateien stammen von www.pixabay.com und www.pixelio.de und www.fotolia.com