



Um die Ecke gedacht, Geschäft gemacht - wie das geht!

07.03.2019

VSP - find your solutions

INHALT

- » [Hochspannungsgeschäfte - Um die Ecke gedacht, Geschäft gemacht.](#)
- » [Erfolgreiches „Maklern“ mit BRM in der Maklerbetreuung](#)
- » [„Ach Du ahnst es \(noch\) nicht“ – Was uns Künstliche Intelligenz bringt?](#)

Sehr geehrte Damen und Herren,

im heutigen Newsletter verlassen wir für Sie Mal die üblichen Pfade und zeige Ihnen, wie Ihnen neue Herangehensweisen, Einsatz oft unterschätzter Software oder das frühzeitige Einbeziehen neuer Technologien neue Horizonte eröffnen und letztlich neues Geschäft bringen können.

Es lohnt sich - versprochen!

Ihr
Martin Kinadeter

HOCHSPANNUNGSGESCHÄFTE - UM DIE ECKE GEDACHT, GESCHÄFT GEMACHT.

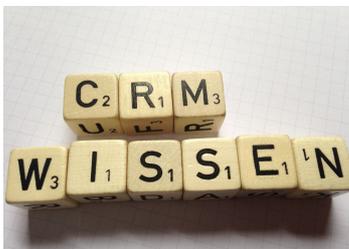


Bevor die Fokussierung auf das eigene Thema in einer Sackgasse endet, gilt es Optionen zu nutzen, die (doch noch) neue Geschäftsmöglichkeiten entstehen lassen.

Welche **Optionen** sich dazu anbieten erfahren Sie [hier](#).

Informationen, wie Sie diese bei Kunden nutzen können:
[E-Mail](#)

ERFOLGREICHES „MAKLERN“ MIT BRM IN DER MAKLERBETREUUNG



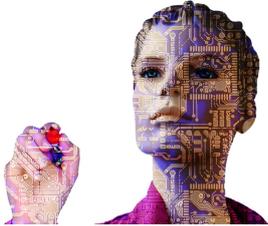
Was unterscheiden BRM- und CRM-Programme voneinander?

Bei beiden Programmarten geht es jeweils um Beziehungspflege. Bei einem BRM (Broker Relationship Management) geht es um die Beratung und Betreuung von Maklern. Durch welche Besonderheiten sich BRM-Programme auszeichnen und von einem herkömmlichen CRM

unterscheiden, das erfahren Sie [hier](#).

Termin für ein kostenfreies Erstgespräch zum Thema BRM- und CRM-Einsatz: [E-Mail](#)

„ACH DU AHNST ES (NOCH) NICHT“ – WAS UNS KÜNSTLICHE INTELLIGENZ BRINGT?



Künstliche Intelligenz und Digitalisierung - Chance und Risiko untrennbar vereint.

Sieht so unsere Zukunft aus?

Guten Tag mein Name ist Algo Rithmus. Ich bin Ihr neuer Kundenbetreuer und ich weiss bereits im Vorfeld, was Sie bewegt, Sie künftig erwartet und Sie benötigen. Und das weit bevor es Ihnen selbst bewusst wird.

[Hier](#) geht es zum Artikel.

Was erwarten Sie als Leser zum Thema KI? **Teilen Sie uns hier Ihre Gedanken mit.** [E-Mail](#)

Termin für ein kostenfreies Erstgespräch zu Softwarelösungen für Finanzgeschäfte: [E-Mail](#)

[Eigene Daten ändern](#)

[Newsletter weiterempfehlen](#)

[Newsletter abmelden](#)

Sie sind mit folgender E-Mail-Adresse registriert: .
Ihre Daten werden nicht an Dritte weitergegeben. Haben Sie Fragen oder Anregungen?
Dann rufen Sie uns an oder senden Sie uns eine [Mail](#).

VSP Versicherungs Software Portal

Martin Kinadeter

Berner Weg 25 · D-22393 Hamburg

Telefon: +49 (40) 600 97 007

E-Mail: info@versicherungssoftwareportal.de · Internet: www.versicherungssoftwareportal.de

Die verwendeten Bilddateien stammen von www.pixabay.com und www.pixelio.de und www.fotolia.com