

VSP Software Portal

**Wir verbinden
Menschen und Softwaresysteme
die zueinander passen.**



VSP Software Portal

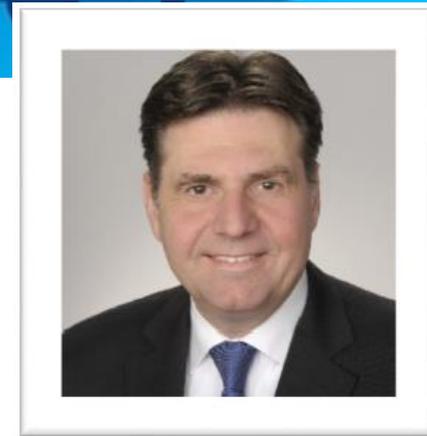
**VSP das unabhängige
Beratungs- und Dienstleistungsunternehmen
für die Versicherungs- und Finanzbranche.**

Unser Anliegen ist es Versicherungsunternehmen, Makler, Finanzdienstleister und andere mit Know-how und Dienstleistungen zu unterstützen, damit diese ihre Ziele optimal erreichen können.

Wer steht hinter dem VSP Software Portal?

Inhaber: Martin Kinadeter

- ✓ > 30 Jahre Branchenerfahrung
- ✓ 12 Mitarbeiter
- ✓ 15 Spezialisten
- ✓ Marktübersicht zu ca.300 Softwareanbietern und Dienstleistern
- ✓ Netzwerk zu Vorständen, IT- Leitern, Produktmanagern, Projektkoordinatoren



Unsere Berater und Spezialisten

Wir bieten ein...

- ✓ bundesweites
- ✓ Netzwerk
- ✓ an Spezialisten
- ✓ aus unterschiedlichen Fachrichtungen



Unsere Kunden

Kunden:

- ✓ Versicherungsunternehmen
- ✓ Banken, Vermögensverwaltungen
- ✓ Vertriebsgesellschaften und Pools
- ✓ Maklerunternehmen
- ✓ Unternehmensberatungen z.B. Rödl & Partner, Oliver Wyman, McKinsey, Bearingpoint, u.a.



Unsere Kunden

Allianz Versicherungen



Baden Badener
Basler Versicherungen
Comdirect Bank
Cortal Consors
CONDOR^{1e} VERSICHERUNGEN



1:1 Assekuranzservice
ARUNA Maklerpool
Apella Maklerservice
Ascent AG
ASG Servicegesellschaft
Asspario Versicherungsdienst



Allianz

Netfonds AG



AWD- Swiss Life Select
Consensus
Conzepta
Degenia,
Finas Deckungskonzepte
Netfonds Maklerpool
Blau Direl
PMA  Naspa  aruna
Syncro 24
Vc [pma:] Partner für Finanzdienstleister
ner Bank
Sutor Bank




by BNP PARIBAS

Produkte und Dienstleistungen

✓ **Software- Research und Beratung**

Unabhängige Beratung und Erfahrung zu Produkthanbietern, IT –Themen und Strategien

✓ **Projektmanagement**

Begleitung und Steuerung Ihrer Projekte mit unseren Spezialisten

✓ **Digitalisierungsprojekte**

Optimale Lösungen für Ihre Prozesse in Front- und Backoffice

✓ **Marketing**

VSP –Netzwerk und Newsletter-Marketing mit bis zu 25.000 Empfängern

Produkte und Dienstleistungen

✓ Software, Research & Beratung

Kunden-, Vertrags-, Dokumentenverwaltung, Berater- und Vertriebssoftware, Kundenportale und Apps....etc...

✓ Marketing

Kampagnenentwicklung, Marketingkonzepte und Durchführung Produktbekanntheit und Platzierung Reichweite 25.000 Empfänger

✓ Datentransfer

Beratungspakete, Datenkonzept, Schnittstellenberatung, Projektberatung, Begleitung, Umsetzung

✓ Projektmanagement

Analyse und Konzeptvorbereitung Projektplan und Machbarkeit, Steuerung, Moderation ggf. Mediation, Integration / Schulung / Coaching

Marketing

Themen:

- ✓ VSP Newsletter (Artikel, Beiträge, Rezensionen , Berichte, Vorstellungen, Interviews etc.)
- ✓ Event, News, Webinare und Veranstaltungsveröffentlichungen über das VSP Software Portal
- ✓ Entwicklung von Marketing-Kampagnen
- ✓ Entwicklung USP, CI, Wiedererkennung, Marke
- ✓ Kampagnenentwicklung, Marketingkonzept und Durchführung
- ✓ Vertriebspartnergewinnung
- ✓ Produktbekanntheit und Platzierung
- ✓ Reichweite bis zu 25.000 Empfänger



Zukunft Versicherung 2019

Ob Start-Up oder alt-eingesessenes Versicherungsunternehmen, die Herausforderung in Zeiten stagnierenden Wachstums neue Kunden nicht nur zu erreichen, sondern von den eigenen Produkten zu überzeugen und zu binden, sind weitestgehend die gleichen.

Marketing - Marktkommunikation

Marketinginstrumente:

- ✓ VSP-Newsletter (Artikel, Beiträge, Inserate, Anzeigen, Meldungen – bis zu 25.000 Abonnenten)
- ✓ Sonder-Newsletter – bis zu 25.000 Abonnenten
- ✓ Events (Veranstaltungen, Messe, Launchs etc.)
- ✓ Marketplace (Gesuche, Angebote)
- ✓ Projekte inkl. Direktansprache
- ✓ Hauptslider-Portalwerbung
- ✓ Social-Media-Posts
- ✓ Pressemitteilungen
- ✓ Einzelbuchung, Kampagnen oder Side by Side Marketing
- ✓ und anderes mehr.



VSP Newsletter

VSP Beratung
Vertrieb
Marketing

Digitalisierung für Menschen



VSP Software Portal

Wir bieten mehr als Software, wir bieten Lösungen!
Wir verbinden Menschen und Softwaresysteme
Die zueinander passen.

Digitalisierung für Menschen

Inhalte im Überblick

- Erstausgabe - Neuer VSP-Newsletter 2.0 ist da!
- „Jetzt zwitschern es bald auch die Vögel“
- Investitionen in die Softskills von Menschen verändern Hardfacts!
- Gewusst wer! - Innovative Softwareanbieter muss man kennen(lernen) - Beratung lohnt!

Top Event Meldungen

ERUNGS
MAKLER
MANAGEMENT
KRANKEN
9
RKSTATT 2019

„Versicherungskammer lädt Makler in die Werkstatt ein.“

Die Maklerwerkstatt. Der Fachkongress für Versicherungsvermittler der Versicherungskammer Maklermanagement Kranken. Erleben Sie an exklusiven Locations jeweils einen Tag geballte Innovation und Information an interaktiven Werkbänken. Vorträge, Workshops und die Gelegenheit mit Spezialisten an spannenden Zukunftsthemen für die Vermittlerpraxis feilen. Und zusätzlich gibt es etwas zu gewinnen und zu genießen.

[Nächste Termine \(Klick\)](#)

News




Erstausgabe - Neuer VSP-Newsletter 2.0 ist da!

Noch informativer, vielseitiger und attraktiver für Sie und Ihre Themen. Nicht nur das Design hat sich verändert, sondern auch die Themenvielfalt. Regelmäßige Informationen zu Software, News, Events, Projekten, Jobs u.v.m. Informieren Sie sich. Hier geht es direkt zu den [Neuerungen \(Klick\)](#).

„Jetzt zwitschern es bald auch die Vögel“

VSP stellt sich mit brandneuen Social Networks auf. Folgen Sie uns auf Xing, LinkedIn, Facebook und Twitter. Wir posten gerne auch Ihre Nachrichten. Sprechen Sie mit uns und tragen wir Ihre Botschaften gemeinsam in die „Welt“. Hier geht es zu den [Neuigkeiten und unseren Accounts \(Klick\)](#).

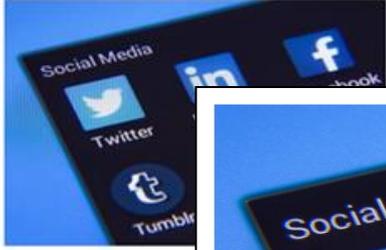
Newsletterartikel & Blogbeitrag

News



**Erstausgabe -
Neuer VSP-Newsletter 2.0 ist da!**

Noch informativer, vielseitiger und attraktiver für Sie und Ihre Themen. Nicht nur das Design hat sich verändert, sondern auch die Themenvielfalt. Regelmäßige Informationen zu Software, News, Events, Projekten, Jobs u.v.m. Informieren Sie sich. Hier geht es direkt zu den [Neuerungen \(klick\)](#).



**„Jetzt zwitschern e
Vögel“**

VSP stellt sich mit bran
Networks auf. Folgen S
LinkedIn, Facebook un
Wir posten gerne auch
Sprechen Sie mit uns u
Botschaften gemeinsa
Hier geht es zu den [Ne](#)
[unseren Accounts \(klic](#)



NEU!!! – Social-Media-Marketing – VSP goes Facebook, Xing, LinkedIn und Twitter- Follow us

von Martin Kinadeter | Jun 26, 2019

„Jetzt zwitschern auch bald die Vögel“ Das VSP Software Portal ist vielen am Markt in der Branche bekannt, aber noch längst nicht mit jedem vernetzt. Das soll sich zunehmend ändern. VSP versendet nicht nur Newsletter oder berät zur Softwarethemen. Wir sind auch...
[mehr lesen](#)

Sondernewsletter



VSP Sonderveröffentlichung

Sonderveröffentlichung

FactsToGo

Mit uns machen Sie Kontakte direkt verfügbar und „grün“.

Kontakte digitalisieren und sofort verfügbar machen

Egal ob auf Messen oder im Vertrieb. Ihr Geschäft lebt von Kunden und verwertbaren Kontakten. Und jeder der sich an Messen beteiligt oder solche besucht der weiß, ein reiner Visitenkartentausch gegen gedrucktes Informationsmaterial, stellt noch keinen verwertbaren Kontakt dar. Zuvor bedarf es weiterer Nachbearbeitung und der Auswertung von angefertigten Notizen bevor man geschäftlich daran anknüpfen kann. Mit **FactsToGo** machen Sie Kontakte sofort

Werbeeintrag Hauptslider

The screenshot shows the website <https://versicherungsoftwareportal.de>. The header includes the phone number 040 600 97 007, the email info@versicherungsoftwareportal.de, and a 'Terminkalender' (calendar) icon. The navigation menu contains: Home, Über uns, Portfolio, VSP-Marketplace, VSP-Aktuell, VSP-Akademie, and Branchen. The main slider features a background image of a modern building at night. A central white box with a blue header 'NEU!!!' contains the VSP logo and the text: 'Digitalisierung für Menschen', 'VSP-Akademie startet mit neuem Weiterbildungsbereich!', and 'Hier informieren und anmelden!'. There are three dots below the box indicating a carousel.

Event-Vorstellungen

Kommende Events

	Roadshow „JETZT Makler“ Nächste Termine:
Veranstaltungsorte:	
Bad Aibling: 04.07.2019	Beginn: 15.15 Uhr
Essen: 09.07.2019	Ende: 17.00 Uhr
Köln: 11.07.2019	

Ihr Weg in die Unabhängigkeit
Steigender Umsatzdruck,
Provisionskürzungen, Vorgaben und
einschneidende strukturelle
Veränderungen kennzeichnen die
Arbeit in der Ausschließlichkeit.
Erfahren Sie auf der kostenfreien
Roadshow „Jetzt Makler“ wie Ihr
persönlicher Weg in die
Unabhängigkeit als freier Makler
aussehen kann. Wir zeigen Ihnen
Chancen und Möglichkeiten auf und
wie Ihre Kunden davon profitieren
können.

	MAKLER MANAGEMENT KRANKEN
Düsseldorf 12.07.2019	
	

Die Maklerwerkstatt. Der
Fachkongress für
Versicherungsvermittler der
Versicherungskammer
Maklermanagement Kranken.
Erleben Sie an exklusiven Locations
jeweils einen Tag geballte Innovation
und Information an interaktiven
Werkbänken. Vorträge, Workshops
und die Gelegenheit mit Spezialisten
an spannenden Zukunftsthemen für
die Vermittlerpraxis feilen. Und
zusätzlich gibt es etwas zu gewinnen
und zu genießen.

Marketplace-Inserate

Projektgesuche einstellen und finden lassen!

Hier können Sie eigene Gesuche einstellen und finden lassen. Ob qualifizierte IT-Projekte von Versicherern, Banken, Vertrieben und Pools, andere interessante Angebote für den Makler und Vertrieb. Egal ob Softwarelösungen oder Jobs.

Alle Automation Beendete Projektgest
Portallösungen TAA Software

SOFTWARE

Portal-Gesucht

Kundenportal für Versicherungsgesellschaft

Kundenportale, Projektgesuche

SOFTWARE

TAA

Online Antrags Krankenkassen

Kundenportale, Projektgesuche, TAA Software

Weitere Angebote

Hier können Sie eigene Projekte ausschreiben, Angebote einstellen oder solche finden.

Ob qualifizierte IT-Projekte von Versicherern, Banken, Vertrieben und Pools, andere interessante Angebote für den Makler und Vertrieb. Egal ob Softwarelösungen oder Jobs.

Alle Angebote:

Alle Andere Beendete Ang

NEW OFFER

Dienstleistung

Umfrageservice – Wir liefern Ihnen Antworten!

Andere, Angebot, Virtuelles Office

Ausschreibungsdetails

Projektnummer:	VSP 2019 – A0005
veröffentlicht	09.07.2019
Titel:	Umfrage-Service – Wir liefern Ihnen Antworten!
Angeboten bis:	–

Details

Sie benötigen Antworten für Ihr Geschäft und anstehende Entscheidungen.

Antworten darauf wie Menschen zu Ihren Plänen, Strategien, neuen Produkten und Services, anderen Produktlieferanten oder Personalplänen stehen. Kurzum Sie möchten wissen ob oder wie man Ihren Plänen und Zielen folgt.

Je nach Themenstellung ergeben sich die verschiedensten Fragen.

- Wer liefert was?
- Was erwarten Ihre Kunden von Ihnen, Ihrem Service und Produkten?
- Was halten Ihre Mitarbeiter oder Vertriebspartner von Ihren Plänen und Strategien?

Weiterbildungen

Weiterbildungen des Monats:



Mobiler Wissensspeicher "Lern-App" für den Vertrieb.

"Wir machen dem Lernen Beine." – Mobiles Lernen und Arbeiten durch eine eigene Lern-App.

Mit einer mobilen "Lernakademie" setzen Sie ein Statement. Nicht nur bei Ihren Mitarbeitern und Vertriebspartnern, sondern auch bei Partnern und im Wettbewerb. Nutzen Sie neue Lerntechnologie und Weiterbildungskonzepte. schaffen Sie einen intuitiven Zugang zu benötigten Wissen und zu den Kompetenzen von morgen. Weitere Informationen erhalten Sie [hier](#).



MOTIVATION

Alle	Beratungsgespräche	Blended Learning	Coaching	Digitalisierung	Führung	Konflikt
Onlineberatung	Personalauswahl	Seminar	Stressvermeidung	Vertrieb	Workshop	



Digital beraten – erfolgreich führen und verkaufen

Coaching, Digitalisierung, Kurs, Onlineberatung, Seminar, Vertrieb, Weiterbildungen, Workshop

Ausschreibungsdetails

Projektnummer:	VSP 2019 – W0003
veröffentlicht	27.06.2019
Titel:	"Lern-App" für den Vertrieb
Angeboten bis:	–

Details

"Wir machen dem Lernen Beine." – Mobiles Lernen und Arbeiten durch eine eigene Lern-App.

"Setzen Sie Lernen und Trainieren auf Ihre Agenda"

Mit einer eigenen "Lernakademie" werden Sie ein Statement setzen. Nicht nur bei Ihren Mitarbeitern und Vertriebspartnern, sondern auch bei externen Partnern und in der Branche. Durch das Angebot einer attraktiven Lerntechnologie schaffen Sie einen intuitiven Zugang zu benötigten Wissen und zu den Kompetenzen von morgen.

Webinare



INSTITUT
für Vermögensaufbau
und -planung
KV Optimierer
Mit neuer Strategie und neuem Knowhow erfolgreich PKV beraten.

Sie wollen mit **neuer Strategie und neuem Knowhow** erfolgreich PKV beraten?

Der **KV OPTIMIERER** ist dafür eine **ideale Unterstützung**. Zeigen Sie auf wie hoch die Beiträge zu Kranken- und Pflegeversicherung effektiv wirklich sind. Da bietet Ihnen der KV Optimierer...

Nettobetrachtung– Was kostet die Kranken- und Pflegeversicherung nach Abzug des Arbeitgeberbeitrags und des Steuervorteils netto? –

Die **Nettoprämie** nach Arbeitgeberbeitrag und Steuervorteil im Vergleich zur aktuellen Kranken- und Pflegeversicherung? – Simulation von zukünftigen Kindern.

Beitragsentlastung. Berechnung der Förderung und der Entlastung... Vorauszahlung. Die **Vorauszahlung und Steuervorteile... GKV im Alter** und anderes mehr.

Lernen Sie den KV Optimierer kennen. Weitere Informationen erhalten Sie [hier](#).

Oder rufen Sie uns unter **040-60097007** an.

Aktivieren Sie Vertriebspotenziale!




Vertrieb braucht Leidenschaft und die beste Beratungssoftware.



Beratung
Vertrieb
Marketing

Digitalisierung für Menschen

Alle Webinare:

- Alle
- Analysesoftware
- Beratungssoftware
- Datentransfer
- Digitaler Vertrieb
- Webinar



Beratung
Vertrieb
Marketing

Neue Serie: Alles rund um BiPRO-Normen
Datentransfer, Webinar

040-60097007 an.

Webinar

Webinartitel:	Aktivieren Sie Ihre Vertriebspotenziale
Anmelden	Anmeldung mit Angabe des Themas & des gewünschten Termins per E-Mail: info@versicherungssoftwareportal.de
Nächste Termine:	14.06.2019 (Fr.). 12:00 Uhr 28.06.2019 (Fr.). 12:00 Uhr Weitere Termine und individuelle Termine auf Anfrage
Ihr VSP-Vorteil:	-
VSP-Promotion-Code:	-

Kurzbeschreibung

Die **JCP SUITE** ist die Vertriebs- und Beratungslösung für Finanz- und Versicherungsvertriebe, Pools, Versicherungsunternehmen und Banken.

Warum die JCP SUITE Ihnen und Ihren Vertrieblern Zeit schenkt und warum sämtliche Kundendaten ab sofort nur noch einmal erfasst werden müssen, das erfahren Sie in unseren Webinaren. Schauen Sie sich an wie alle relevanten Vertriebsprozesse erfahrbar beschleunigt ablaufen. – Und die meisten von ihnen automatisch!

Einzelbuchungen & Kampagnen

Preisbeispiele:

- ✓ VSP-Newsletter Beitrag (ab 350 EUR)
- ✓ Sonder-Newsletter (1.900 EUR)
- ✓ Produkt des Monats (990 EUR)
- ✓ Events Werbeeinträge (ab 350 EUR)
- ✓ Marketplace Einträge ab (350 EUR)
- ✓ Werbeeintrag Hauptslider (ab 450 EUR)
- ✓ Social-Media-Posts (180 EUR)
- ✓ Pressemitteilungen (600 EUR)
- ✓ Projekte inkl. Direktansprache individuell
- ✓ usw.

alle Preise zzgl. MwSt.

Werbepartnerschaften:

- ✓ Silber ab 520 EUR
 - ✓ Gold ab 2.700 EUR
 - ✓ Platin ab 5.400 EUR
- zahlbarer Monatsbetrag

Kampagnen:

- ✓ Kleine Kampagne ab 2.290 EUR
- ✓ Mittlere Kampagne ab 4.490 EUR
- ✓ Große Kampagne ab 8.560 EUR
- ✓ Side by Side Marketing ab. 1.600 EUR mtl.

Kontakt

Anschrift:

VSP Versicherungs Software Portal
Berner Weg 25
22393 Hamburg

Telefon: +49 (40) 600 97 007

E-Mail: beratungssolutions@versicherungssoftwareportal.de

Internet: www.versicherungssoftwareportal.de

Ansprechpartner:

Inhaber: Martin Kinadeter