



Stellenausschreibung Regionalmanager (m/w/d)

VSP 2023-482.1

Im Rahmen eines Beratungsauftrags suchen wir für eine etablierte Wirtschafts- und Unternehmensberatung mit Schwerpunkt in der Versicherungs- und der Finanzdienstleistungsbranche und Sitz in Norddeutschland zum nächstmöglichen Zeitpunkt

bundesweit mehrere

Regionalmanager (m/w/d)

Sie kümmern sich um den Vertriebsausbau für Dienstleistungen und Produkte zur Liquiditätsoptimierung im Rahmen der Personalkosten und Verbesserung der Gesundheitsversorgung der Mitarbeiter.

Das können Ihre Aufgaben sein!

Freuen Sie sich auf neue und spannende Herausforderungen auf gehobenem Level mit Qualitätsansprüchen in allen Arbeitsbereichen und -ebenen.

- Vertriebsauf- und -ausbau in Ihrer Region.
- Kompetente Betreuung von Versicherungsvermittlern, Steuer- und Unternehmensberater.
- Monitoring der Geschäftspartner.
- Vertriebspartneranalyse sowie Erstellung von Statistiken und Reports.

Das haben Sie davon!

Freuen Sie sich auf eine unbefristete Festanstellung in einem neuen Team mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und teamorientierter Arbeitsatmosphäre.

- Angestelltenverhältnis mit einem sicheren Gehalt.
- Zusätzliche erfolgsabhängige Vergütung.
- Beteiligung am Unternehmenserfolg.
- 30 Tage Urlaubsanspruch.
- Dienstwagen mit guter Ausstattung, auch zur privaten Nutzung.
- VWL in Höhe von 40,- € monatlich.
- Attraktive betriebliche Altersvorsorge.
- Eine betriebliche Krankenversicherung (ambulant und stationär als Privatpatient) mit einem zusätzlichen Gesundheitsbudget für z.B. Zahnbehandlung und -ersatz, Sehhilfen, Arzneimittel, Naturheilverfahren, Vorsorgeuntersuchungen u.ä. Zusätzlich erhalten Sie und Ihre Angehörigen Zugang zu einem Service für Facharzttermine, Videosprechstunden und Gesundheitsberatung.
- Unterstützung und Kostenübernahme bei der Weiterbildung.

Das bringen Sie mit!

Freuen Sie sich darauf, Ihre Expertise und Erfahrung zielorientiert einzubringen und neue Entwicklungsschritte zu gehen.

- Entwickeln und Umsetzen von Verkaufsansätzen und Strategien.
- Freude an Marktentwicklungen und -beobachtung.
- Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und hohe Einsatzbereitschaft.
- Souveränität, Begeisterungsfähigkeit und Überzeugungskraft.
- Eventuell Erfahrung im Maklervertrieb in ähnlicher Position.
- Sie verfügen idealerweise über eine hohe Affinität zu betrieblichen Versorgungssystemen.
- MS-Office-Kenntnisse.

👉 **Da wollen Sie mit dabei sein?**

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Lebenslauf, aussagekräftigen Unterlagen sowie Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins per E-Mail an

info@versicherungssoftwareportal.de

Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.

Für erste Fragen steht Ihnen Herr Martin Kinadeter unter Telefon 040 600 97 007 gern zur Verfügung.